



PI Consultores Gerenciales

Asesores Integrales de Negocios y Emprendimientos

Programa de apoyo al Joven Emprendedor AJE-USB

Modulo Desarrollo de planes de negocios

De acuerdo con el profesor Roberto Vainrub del IESA, un plan de negocio aumenta las probabilidades de éxito de un negocio o emprendimiento en un 50%. Sin embargo, muchas empresas se gerencian por instinto, y ensayo y error y fracasan. Según estudios de IESA, por cada diez empresas creadas en Venezuela solo una continúa operando después de tres años y medio de fundada.

Este curso/conferencia desarrollará los siguientes temas:

- Perspectivas económicas del 2013: Los negocios y los emprendimientos en el 2013 van a estar influenciadas por las políticas cambiarias, monetarias y económicas que implante el gobierno. El gerente o emprendedor debe entender los posibles escenarios para tomar decisiones acertadas de negocios
- Razones para elaborar un plan de negocios
 - Decidir sí ejecutar o no la idea de emprendimiento
 - Decidir sí cerrar o no una compañía
 - Decidir sí mantenerse o no en la misma línea de negocios de acuerdo a las fortalezas y competencias fundamentales de la empresa
 - Utilizarlo como instrumento de venta
 - Desarrollar una metodología para planificar el negocio
 - Es un mapa para implementar el negocio
 - Para obtener financiamiento
- Etapas del Plan de negocios
 - Resumen ejecutivo
 - Estudio de mercado
 - Estudio competitivo
 - Diferenciación
 - Plan operativo
 - Plan financiero
- Estudio de los aspectos legales y fiscales de un emprendimiento